

SoftSkills_4_IT

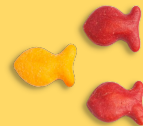
Trening razvoja IT lidera za 9 nedelja



Endorsed by

kupujem[®]
prodajem

Even Fuller than a Full Stack

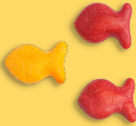


Koje god tehnologije da koriste, ono što će izbrusiti IT eksperte u IT lidere jesu tzv. *Soft Skills*.

Uspešna interakcija sa klijentima i kolegama, efikasno komuniciranje ideja i koncepata, te dobro upravljanje timom, imperativi su za lidere modernih IT organizacija.

Zato je ovaj trening kreiran tako da bude lako primenljiv, logičan i praktičan, kako bi u najkraćem roku doprineo većoj efikasnosti i konkurentnosti Vaših timova.

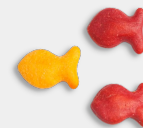
Šta je SoftSkills_4_IT



Ovo je trening koji IT timovima pomaže da ključne ljude unaprede u IT lidere za 9 nedelja.

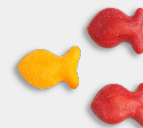
Dizajniran je tako da unapredi Mid i Top Level inženjere i programere, koji treba uspešno da komuniciraju sa drugima unutar organizacije, saraduju sa eksternim klijentima, odnosno rukovode ljudima i projektima.

Kako se sprovodi trening



- ✓ Trening se sastoji od 9 radionica (jednom nedeljno) i 9 individualnih koučinga
- ✓ Radionice traju po 3 sata, a podrazumevaju teorijski deo i praktični rad u manjim grupama
- ✓ Na radionicama, ljudi se kroz grupni rad stimulišu na interaktivnost i brže uče
- ✓ Svaki individualni koučing traje 30 min i održava se istog dana kada i radionice
- ✓ Tokom koučinga, ljudi su slobodniji da se “otvore” i razvijaju potrebne veštine
- ✓ Ljudima se omogućava suštinsko razumevanje problema u komunikaciji i upravljanju
- ✓ Učesnici na početku i kraju treninga testiraju emocionalnu inteligenciju testom EQ I 2.0

Na kraju treninga Vaši ljudi će



- ✓ Biti značajno osposobljeni za rukovođenje timovima i projektima
- ✓ Razumeti značaj i prednosti timskog rada
- ✓ Naučiti kako da uspešno komuniciraju sa drugim zaposlenima i klijentima
- ✓ Biti svesniji potreba drugih i bolje razumeti konfliktne situacije unutar tima
- ✓ Imati više samopouzdanja i biti svesniji sebe u timskom okruženju
- ✓ Razumeti sopstvene prednosti i barijere koje ih sprečavaju da se nadalje razvijaju
- ✓ Prepoznati veštine koje nadalje treba da razvijaju da bi uspešno saradivali sa drugima

Trening održava



[LinkedIn](#)

Dr Tamara Tomović

Preko 20 godina Top Management iskustva.
Doktor medicine. REBT sertifikovani kognitivni
psihoterapeut. EQ 2.0 sertifikacija iz oblasti
emocionalne inteligencije.

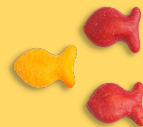
*Klijenti: KupujemProdajem, Direct Media, Executive Group,
Johnson & Johnson, Roche, MK grupa, EY, AmCham...*



Program treninga (radionice)

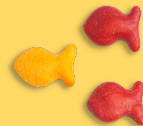
- 1 Soft Skills i njihov značaj. Merenje sopstvenih kompetenci za uspešnu komunikaciju.
- 2 Veštine emocionalne inteligencije važne za uspešnu saradnju sa drugima. Vežbe.
- 3 Važnost adekvatne kontrole ponašanja za uspešnu saradnju. Kontrola emocija.
- 4 Temperamenti i tipovi ličnosti. Pogrešna uverenja o drugima. Motivacija. Timski duh.
- 5 Značaj postavljanja ličnih i timskih ciljeva. Izazovi u delegiranju i kako ih prevazići.
- 6 Razumevanje značaja postavljanja prioriteta. Uspešno rukovođenje vremenom.
- 7 Značaj i vežba asertivne komunikacije. Aktivno slušanje i empatija. Feedback.
- 8 Rešavanje konflikata. Definisanje “teških ljudi” i načini rukovođenja njima.
- 9 Prezentacije zaposlenih o naučenom i kreiranje plana daljeg razvoja veština.

Vrednost za Vašu kompaniju



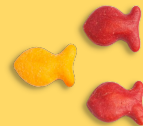
- ✓ Snažniji lideri donose veći potencijal za proširivanje tima i rast cele kompanije
- ✓ Kvalitetnije upravljanje i bolje razumevanje znače smanjen stres i pritisak na tim
- ✓ Bolja komunikacija sa klijentima povećava biznis kapacitete kompanije
- ✓ Jači timski duh obezbeđuje sposobnost za prevenciju i brzo rešavanje kriza

Trening je dizajniran tako da



- ✓ Bude u skladu sa željama i potrebama samih zaposlenih (obećava im priliku za lični razvoj)
- ✓ Uvažava principe i maksimizuje prednosti agilnih metodologija rada (SCRUM, Kanban)
- ✓ Daje merljive rezultate (napredak na EQ I 2.0 testu, Soft KPI-jevi u dogovoru sa Vama)
- ✓ Ne oduzima previše vremena zaposlenih (3 i po sata nedeljno, 9 nedelja)

Endorsed by KupujemProdajem



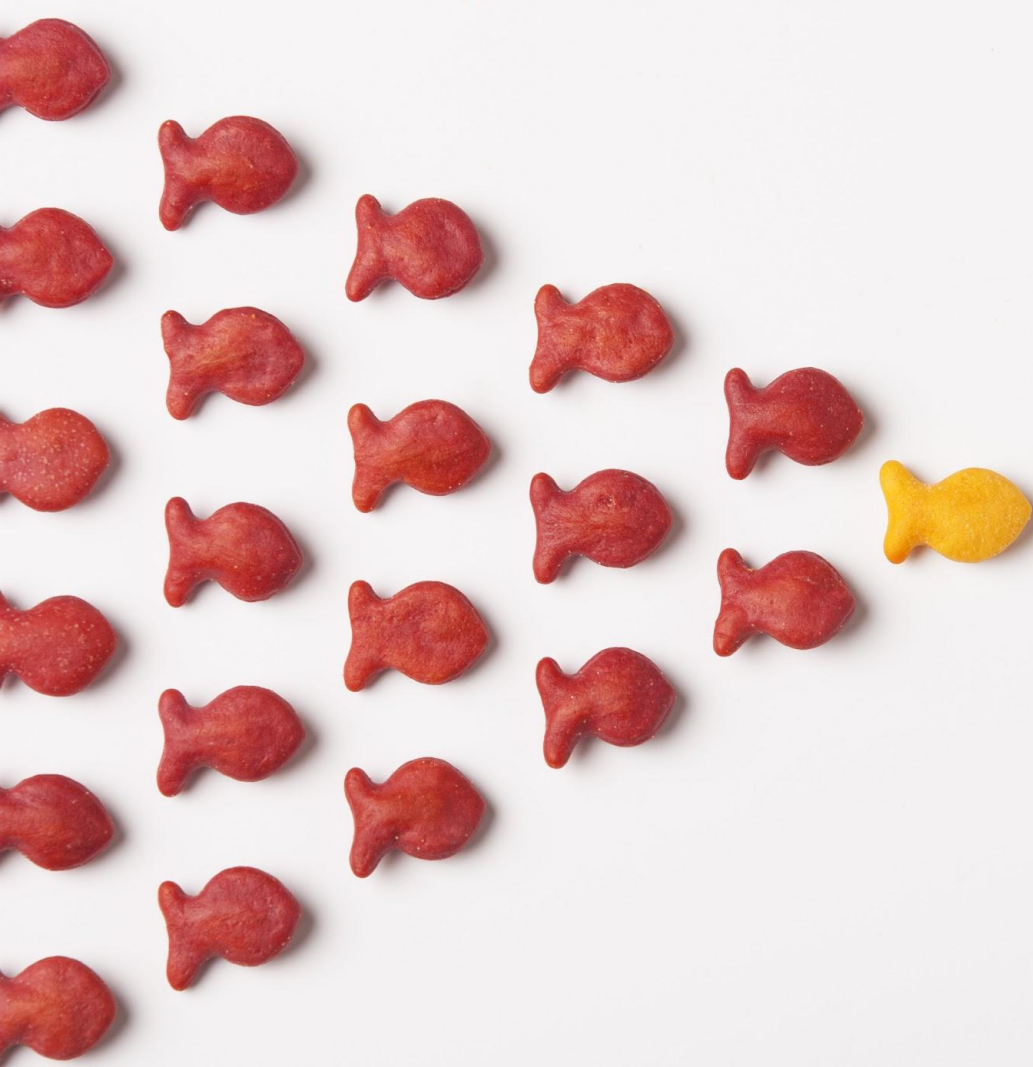
KupujemProdajem, najveća regionalna platforma za Internet trgovinu, za 10 godina postojanja izrasla je u jedan od najkompleksnijih portala u ovom delu Evrope.

Ulaganje u razvoj naših IT stručnjaka kroz tzv. *Soft Skills* pokazalo se jednom od najboljih investicija za prevazilaženje svih izazova koje sa sobom nosi konstantan rast.

Bojan Leković,

Osnivač i CEO, KupujemProdajem.com

[\(LinkedIn\)](#)



Hvala!